



Manhattan á la carte

Frühstück bei Tiffany's

ist im Prinzip jeden Tag möglich.

Zum **Cocktailempfang** bei
Borsheims

fliegt ‚man‘ nur einmal im Jahr nach Omaha/ Nebraska. Dieses Jahr am 6. u. 7. Mai im Rahmen der Hauptversammlung von

Berkshire Hathaway.

Auf so einem Event kann dann das u. a. in dieser teuersten Aktie der Welt erwirtschaftete Vermögen bei **Borsheims Fine Jewelry** in ein bis zu 7,5 Mio \$ teures Collier angelegt werden. Der Edel-Juwelier gehört auch zum **Warren Buffett**-Portfolio. Bei 30% Discount ist hier manches Schnäppchen zu machen. Ganz im Geiste von Buffett, der selbst der Welt größter Schnäppchenjäger ist.



Warren Buffett als Schmuckverkäufer

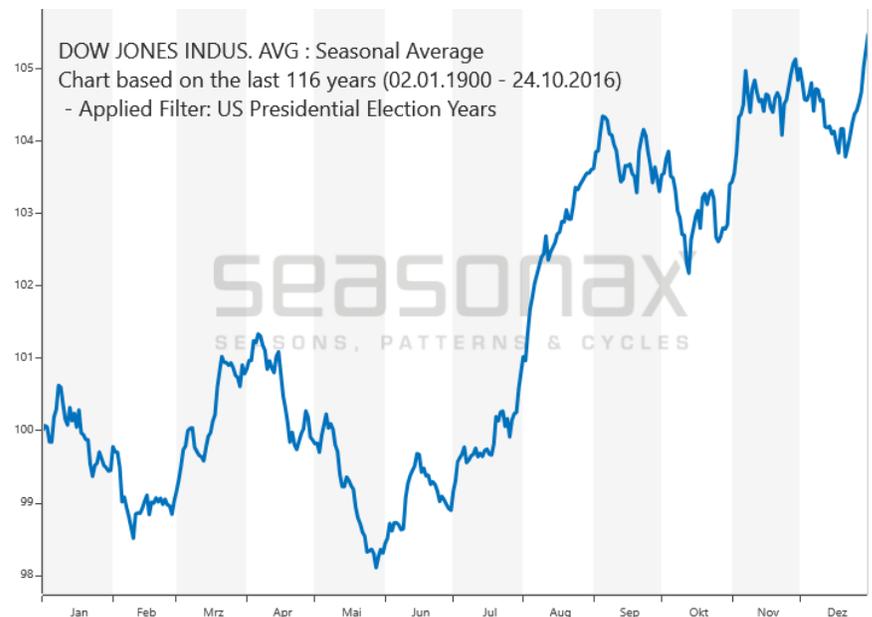
“Sell in May and go away...

... but remember to come back in September”

Jeder kennt das alte Börsensprichwort. Selbst „gestandenen“ Börsianern kommt es gelegentlich über die Lippen. „Zur Sommerzeit werden mehr Aktien ver- als gekauft. Erst nach den Ferien kommt die Kauflust der Anleger zurück“ heißt es.

Genau das Gegenteil ist aber - *wie so oft bei Sprichwörtern* - der Fall.

Der **durchschnittliche saisonale Verlauf** z. B. des Dow Jones-Index sieht anders aus:



In über hundert Jahren performte der **Dow Jones-Index** nämlich gerade in den Sommermonaten überdurchschnittlich gut, während der Herbst permanent eher schwächelte.

Der beste Zeitpunkt für einen Einstieg ist ganz offensichtlich der Juni, während der September eher zu Verkäufen rät. Man sollte in diesen Wochen also eher Gegenpositionen einnehmen.

Das Juweliergeschäft Borsheims ist nach Tiffany's das zweitgrößte der Welt. Dieser exklusive Juwelier bringt es insgesamt auf über 85.000 Karat an Diamanten, die sich derzeit auf ca. 6000 Ringe und andere Schmuckstücke verteilen.

Tiffany's ist neidisch: Unglaubliche 30% seines Jahresumsatzes macht Borsheims allein während dieses Aktionärstreffens an einem einzigen Wochenende im Jahr.

Borsheims wurde 1870 gegründet und ist seit 1989 eine Tochtergesellschaft von Berkshire Hathaway.

Aber Vorsicht:

„Hin und her macht Taschen leer“.

Dieses Sprichwort stimmt nämlich. Denn Umschichtung produziert Gebühren. Auch bei uns.



Da *unsere* Gebührenstruktur jedoch hauptsächlich auf **Gewinnbeteiligung** basiert, leben also *auch wir* umso besser, je vorteilhafter Ihr Depot **für Sie** performt; Es liegt also auch in unserem Interesse, nicht ständig An- und Verkaufsprovisionen zu produzieren („churning“).

Machen Sie sich also in den kommenden Monaten lieber einen schönen Sommer und bleiben Sie uns gewogen.

HAFTUNGSAUSSCHLUSS:

Diese E-Mail (einschließlich aller Anhänge) enthält Informationen nur für die Nutzung durch natürliche oder juristische Person(en), für die sie gedacht sind. Ist der Leser dieser E-Mail nicht der beabsichtigte Empfänger oder der autorisierte Mitarbeiter oder Vertreter für die Bereitstellung an den gewünschten Empfänger, so ist ihm jede Verbreitung, Veröffentlichung oder Vervielfältigung dieser E-Mail strengstens verboten und kann illegal sein. Wenn Sie diese E-Mail irrtümlich erhalten haben, informieren Sie bitte den Absender. - Vielen Dank für Ihre Mitarbeit.

DISCLAIMER:

This e-mail contains information (including any attachments) intended only for the use of the individual or entity named above. If the reader of this e-mail is not the intended recipient or the authorized employee or agent responsible for delivering it to the intended recipient, any dissemination, publication or copying of this e-mail is strictly prohibited and may be illegal. If you have received this mail in error, please notify the sender. - Thank you for your cooperation.